



Jobtoolz – Junior Sales NL

Junior Sales met ambitie om door te groeien

Goesting om jouw stempel te drukken en impact te genereren op de groei en internationalisatie van Jobtoolz? Vink je alle onderstaande puntjes af? Hou je dan niet in en solliciteer meteen!

Samen met marketing bouw je aan een continue stroom van warme leads. Denk aan whitepaper downloads, LinkedIn outreach, events en webinars. Dankzij ons automatisch lead scoring systeem weet jij precies wie écht interesse toont, en die volg je op met een telefoontje dat telt.

Je speurt actief naar potentiële klanten via diverse kanalen (telefoon, e-mail, LinkedIn,...) en weet precies de juiste snaar te raken bij prospecten.

☛ Je zorgt voor een gevulde agenda van onze Sales Representative door het inplannen van gekwalificeerde demo calls die écht ergens toe leiden.

En dat is nog niet alles: zodra je de knepen van het vak onder de knie hebt, mag je zelf ook deals van begin tot einde closen. Jouw groei bepaalt mee hoeveel je zelf in handen krijgt.

Met jouw strategische marktinzichten help je ons marketingteam om campagnes nóg effectiever te maken. Samen bouwen we aan een ijzersterke lead-machine!

Je staat er niet alleen voor. Je maakt deel uit van een warm, toegankelijk team. Je krijgt coaching op je prospectie en op je eerste closing-gesprekken, mag fouten maken en leert razendsnel bij.

De SDR van onze dromen...

..... is een geboren hunter die resultaatgericht te werk gaat om een solide sales pipeline uit te bouwen voor de **Nederlandse markt**, en die het geen probleem vindt om zelf de eindstreep te halen.

... is iemand die zin heeft voor verantwoordelijkheid. Je neemt ownership over je eigen taken en ja, ook over fouten... Da's menselijk! Je roeit met de riemen die je hebt, maar bent niet bang om vragen te stellen.

... heeft misschien nog weinig kilometers op de teller, maar wel tonnen energie om erin te vliegen. Wij leren je alle kneepjes van het vak, van eerste telefoontje tot getekende deal — met Nederlandse prospects als jouw speelveld.

... is iemand die barst van de GOESTING om te groeien, zowel persoonlijk als met Jobtoolz!

... is een sociaal beestje die al graag eens een goeie babbel aan de koffiemachine heeft in ons kantoor in **Kortrijk**. Je bent het Nederlands en het Engels meester. Spreek je zelfs een mondje Frans? Da's dan weer een pluspunt!

Je focust je op de Nederlandse markt, maar bent tewerkgesteld vanuit ons kantoor in Kortrijk met alle Belgische arbeidsvoorwaarden van dien.

What's in it for you?

- Een loon natuurlijk!

- Een opleidingsbudget om jezelf professioneel nog verder te ontwikkelen én zelf je carrièrepad uit te stippelen.
- Een cafeteria hebben we niet, een cafetariaplan daarentegen.
- Maaltijd- en ecocheques.
- De meest uitgebreide & innovatieve hospitalisatieverzekering die ook ambulante kosten dekt.
- Tot 31 vakantiedagen om voldoende tijd te spenderen met jouw familie en vrienden.
- Een laptop (du-uh)
- Een hybride werkomgeving met glijdende uren.
- Teamactiviteiten. Veel. Héél veel.
- Teamtalks op vrijdag mét onbeperkte toegang tot onze Jobtoolz booze-bar.
- Een A-team met goesting om er elke dag voor te gaan.

Goesting gekregen?

Bezorg ons je cv, motivatiebrief, uittreksel van het strafregister, je rijksregister num....

Grapje!

Het enige wat jij moet doen is op 'solliciteren' klikken en ons omver blazen met jouw goeste en passie voor de job als Junior Sales. Wij zetten alvast de koffie klaar.

Tot binnenkort!

<http://www.jobtoolz.com>