



Jobtoolz – Junior Sales

Junior Sales vol commerciële flair gezocht

Goesting om jouw stempel te drukken en impact te genereren op de groei en internationalisatie van Jobtoolz? Vink je alle onderstaande puntjes af? Hou je dan niet in en solliciteer meteen!

Samen met marketing bouw je aan een continue stroom van warme leads, denk aan whitepaper downloads, LinkedIn outreach, events en webinars. Dankzij ons automatisch lead scoring systeem weet jij precies wie écht interesse toont, en die volg je op met een telefoontje dat telt.

Je speurt actief naar potentiële klanten via diverse kanalen (telefoon, e-mail, LinkedIn) en weet precies de juiste snaar te raken bij prospecten.

☞ Jij zorgt voor een gevulde agenda van onze Sales Representatives door het inplannen van gekwalificeerde demo calls die écht ergens toe leiden.

Met jouw strategische marktinzichten help je ons marketingteam om campagnes nóg effectiever te maken. Samen bouwen we aan een ijzersterke lead-machine!

Je staat er niet alleen voor. Je maakt deel uit van een warm, toegankelijk team. Je krijgt coaching, mag fouten maken en leert razendsnel bij.

De SDR van onze dromen...

... is een geboren hunter die resultaatgericht te werk gaat om een solide sales pipeline uit te bouwen.

... is iemand die zin voor verantwoordelijk heeft. Je neemt ownership over je eigen taken en ja, ook fouten ... Da's menselijk! Je roeit met de riemen die je hebt, maar bent niet bang om vragen te stellen.

... heeft misschien nog weinig kilometers op de teller, maar wel tonnen energie om erin te vliegen. Wij leren je wel alle kneepjes van het vak.

... is iemand die barst van de GOESTING om te groeien, zowel persoonlijk als met Jobtoolz!

... is een sociaal beestje die al graag eens een goeie babbel aan de koffiemachine heeft. Je bent het Nederlands en het Engels meester. Spreek je zelfs een mondje Frans? Da's dan weer een pluspunt!

What's in it for you?

- Een loon natuurlijk!
- Een opleidingsbudget om jezelf professioneel nog verder te ontwikkelen én zelf je carrièrepad uit te stippelen.
- Een cafetaria hebben we niet, een cafetariaplan daarentegen.
- Maaltijd- en ecocheques.

- De meest uitgebreide & innovatieve hospitalisatieverzekering die ook ambulante kosten dekt.
- Tot 31 vakantiedagen om voldoende tijd te spenderen met jouw familie en vrienden.
- Een laptop (du-uh)
- Een hybride werkomgeving met glijdende uren.
- Teamactiviteiten. Veel. Héél veel.
- Teamtalks op vrijdag mét onbeperkte toegang tot onze Jobtoolz booze-bar.
- Een ongezonde dosis competitiviteit bij een hevig potje pingpong.
- Traktaties à volonté van onze (slechte) verliezers na zo'n hevig potje pingpong.
- Een A-team met goeste om er elke dag voor te gaan.

Goesting gekregen?

Bezorg ons je cv, motivatiebrief, uittreksel van het strafregister, je rijksregister num....

Grapje!

Het enige wat jij moet doen is op 'solliciteren' klikken en ons omver blazen met jouw goeste en passie voor de job als Sales Development Representative. Wij zetten alvast de koffie klaar.

Tot binnenkort!

<http://www.jobtoolz.com>